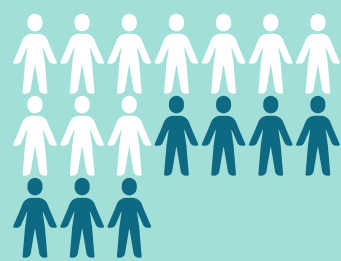


QU'EST-CE QU'UN FICHER DE PROJECTION QUALIFIÉ ?

FICHER DE PROSPECTION → liste des prospects susceptibles d'acheter vos produits et services

Un fichier de prospection qualifié détient les informations clés pour **détecter les intentions d'achats de vos prospects**



Grace à la qualité de vos informations, vous serez en mesure de mettre en place des **campagnes de prospection digitalisées** et commerciales personnalisées.



Un bon ciblage ne se fait qu'avec un fichier de prospection qualifié. La **qualité des informations récupérées est essentielle** pour votre acquisition.



Fichier 100% qualifié

→ société + nom + prénom + téléphone direct + mail nominatif + adresse + ville

Fichier 50% qualifié

→ société + nom + mail générique + téléphone de standard

Fichier non qualifié

→ société + nom + téléphone de standard + mail générique

Il existe de nombreux outils d'acquisition qui permettent de créer des fichiers de qualité :

GRATUITS :  

PAYANTS :    

De manière naturelle, les fichiers de prospection s'érodent d'environ **30% par an** : changement de poste, numéro de téléphone, adresse...

La majorité des informations d'un fichier qui n'a pas été travaillé depuis 3 ans a de grandes chances de ne plus être à jour

AVOIR UNE BASE BIEN CONSTITUÉE EST IMPORTANT POUR DÉVELOPPER VOTRE ACTIVITÉ COMMERCIALE.